

Wonderful Copenhagen

salgsmateriale og aktiviteter 2025



WONDERFUL
COPENHAGEN



Følgende salgsplatforme tilrettelægges og udbydes af Wonderful Copenhagen

Business events workshop København (NY)

Formål: At fremvise København som en bæredygtig business events destination. Workshoppen arrangeres af Wonderful Copenhagen i samarbejde med Meetingplace-partnerne.

Målgruppe: Internationale business events kunder, max 50 kunder (Sverige, Norge, Tyskland, Storbritannien og USA)

Periode: 11. - 13. juni 2025 (København)

Pris:

Hotelkæde: DKK 35.000

Enkeltstående hotel: DKK 25.000

Venue: DKK 22.000

DMC: DKK 20.000

Prisen inkluderer:

- Gruppepræsentation overfor alle kunder
- Min. 12 x 1:1 møder af 15 min. varighed med udvalgte kunder
- Profilerings i digital leverandøroversigt
- Kontaktinformation på alle deltagende kunder
- Frokoster og middage - med mulighed for at netværke med kunder
- Aktivitetsprogram - med mulighed for at netværke med kunder

Program:

2 dages program med workshop, salgsmøder, oplæg og socialt program, der fremviser København som en bæredygtig destination for business events. Efterfølgende får kunder mulighed for at deltage på en 24 timers post-famtrip i Helsingør d. 14. - 15. juni.

NB! Overnatning er ikke inkluderet i partnerprisen, men kan tilkøbes hos de enkelte hoteller.

Tilmeldingsfrist: 01. oktober 2024

Kontakt:

Stinne Hjortlund Kristoffersen

shk@woco.dk

T: 2189 7346



@ Visit Danmark

Moms og lokal valuta: Alle oplyste priser er ekskl. moms. Wonderful Copenhagen følger gældende lokale momsregler ved salg af ydelser til EU og ikke-EU lande. Hvor priser er angivet i lokal valuta vil omregning til DKK ske på faktureringsdagen.

IMEX IMPACT Academy Lounge (NY)

Wonderful Copenhagen er 'Destination Partner' på IMEX MICE Impact Lounge, som finder sted mandag den 19. maj i Frankfurt, dagen inden IMEX messen starter. Der er tale om et aftenarrangement, der er målrettet business events kunder fra DACH-regionen (Tyskland, Østrig og Schweiz). Baseret på tidligere år forventes deltagelse af ca. 50-60 hosted buyers, som alle er godkendt af IMEX. Konceptet for aftenen er et 'Impact Rally', hvor køberne kommer rundt til de forskellige destinationspartnere, som får mulighed for at showcase produkter og deres arbejde med impact og bæredygtighed. Aftenen giver desuden rig mulighed for at netværke med kunderne og bygge relationer for fremtidig forretning. Udover Wonderful Copenhagen forventes yderligere 4 andre destinationer og deres partnere.

Målgruppe: Mødeagenter/agencies, corporate kunder, freelancers og foreninger

Periode: 19. maj 2025 (Frankfurt)

Pris: DKK 13.000 (ekskl. fly og hotel)

Tilmeldingsfrist: 01. oktober 2024

Det kræver min. 8 deltagere, for at aktiviteten kan gennemføres.

Idet der er tale om en 'IMEX-ejet' event, er det et krav, at man som leverandør også deltager på IMEX messen, for at man kan tilmelde sig.

Kontakt:

Lene Corgan

lec@woco.dk

T: +44 7380 802 745

Salgstur på marked US (NY)

Der afholdes to salgsture på marked US. Hver tur inkluderer 5 mødedage med minimum 3 salgsmøder per dag. Salgsturen arrangeres i samarbejde med Wonderful Copenhagens repræsentant på det nordamerikanske marked, Arena Destination Marketing. Der er plads til max. 4 partnere på hver tur for at sikre nok præsentationstid til alle på møderne. Wonderful Copenhagen forbeholder sig retten til at sammensætte de to grupper, så hver gruppe repræsenterer det rette mix af produkter.

Målgruppe: Møde- og incentive bureauer og corporate virksomheder

Perioder:

Salgstur 1: 03. - 07. februar 2025 (US)

Salgstur 2: 08. - 12. september 2025 (US)

Pris: DKK 13.000 per salgstur (ekskl. fly/tog, hotel og egen forplejning)

Tilmeldingsfrist: 01. oktober 2024

Der er plads til max. 4 partnere per salgstur, og pladserne tildeles efter 'først til mølle-princippet'.

Det kræver tilmelding af min. 4 partnere per salgstur, for at aktiviteten kan gennemføres.

Kontakt: Lene Corgan lec@woco.dk T: +44 7380 802 745

Kundeevent på marked UK

Der afholdes en årlig kundeevent på marked UK, som supplement til det store salgsarbejde flere partnere selv varetager på markedet. Dette for at sikre, at København forbliver "top-of-mind" som business event destination og for kontinuerligt at connecte med kunderne på markedet. Eventen i 2025 afholdes i forbindelse med 'Henley Royal Regatta', den prestigefyldte kapronings-event i byen Henley-on-Thames udenfor London. Der er tale om en heldageevent fra kl. 10.00-18.00, inkl. transport til og fra central London. Eventen giver Meetingplace-partnere mulighed for at netværke og skabe relationer med ca. 25 mødeplanlæggere fra markedet i hyggelige uformelle rammer.

Eventen afholdes i partnerskab med Best Cities-partneren VisitBerlin, som ligeledes deltager med max. 6 partnere.

Målgruppe: Mødeagenter/agencies

Periode: 01. juli 2025 (Henley-On-Thames, UK)

Pris: DKK 13.000 (ekskl. fly og hotel)

Tilmeldingsfrist: 01. februar 2025

Der er plads til max. 6 partnere på eventen, så derfor tildeles pladserne efter 'først til mølle-princippet'.

Det kræver min. 5 deltagere, for at aktiviteten kan gennemføres.

Kontakt: Lene Corgan
lec@woco.dk
T: +44 7380 802 745

Kundeevents på marked Tyskland

Der afholdes et roadshow på marked Tyskland i januar 2025. Dette består af to aften-kundeevents i henholdsvis Frankfurt og Köln. Formålet er at skabe større viden om København som mødedestination hos de tyske mødeplanlæggere og derved sikre, at København holdes top of mind. Eventkonceptet giver Meetingplace-partnere mulighed for at netværke og skabe relationer med ca. 15-20 mødeplanlæggere per event.

De to events vil blive afholdt i forlængelse af hinanden i samme uge, men det er muligt blot at deltage på én event, hvis man ønsker det. Skulle der blive for stor partnertilmelding, forbeholder Wonderful Copenhagen sig retten til at fordele de tilmeldte partnere på de to events, så der sikres den rette balance mellem kunder og partnere.

Målgruppe: Mødeagenter/agencies

Periode: 29.-30. januar 2025 (Frankfurt & Köln)

Pris: DKK 13.000 per event (ekskl. fly/tog og hotel)

Tilmeldingsfrist: 01. oktober 2024

Kontakt: Søren Langberg Simonsen
sls@woco.dk
T: 2135 2418

Kundeevents på de skandinaviske markeder

Mange partnere har allerede en stor veletableret kundebase på marked Sverige og Norge og planlægger sine egne aktiviteter på markederne. Som supplement til disse aktiviteter arrangerer Wonderful Copenhagen i løbet af året to kundemiddage, én i Stockholm og én i Oslo. De to middage giver Meetingplace-partnere mulighed for at netværke og holde kontakten vedlige med business events-kunder fra de to markeder, så vi sikrer, at København forbliver "top of mind" også i en tid, hvor kursen gør det lidt vanskeligere at tiltrække forretning fra disse markeder. Der forventes deltagelse af ca. 10-15 mødeplanlæggere per event.

Målgruppe: Mødeagenter/agencies

Periode: Oslo: 20. februar 2025 / Stockholm: 12. november 2025

Pris: DKK 8.000 per kundemiddag (ekskl. fly/tog, hotel og egen forplejning)

Tilmeldingsfrist:

Oslo event: 01. oktober 2024

Stockholm event: 01. februar 2025

Kontakt: Zaki Frederiksen Sardest zfz@woco.dk T: 3047 3035

IMEX America (Las Vegas)

IMEX America er den vigtigste internationale mødemesse i Nordamerika med deltagelse af omkring 5300 business events købere (2023). Wonderful Copenhagen og partnere deltager på en fælles nordisk stand med et besøgstal på ca. 500+ købere. Ud over egen mødekalender afholdes destinations-præsentationer overfor hosted-buyer grupper i Kahoot quiz format. Der er også rig mulighed for at netværke med kunder til både uddannelsesprogrammet på SmartMonday inden messen, samt til diverse sociale arrangementer som IMEX Run, SITE Night og MPI Foundation Rendezvous.

Wonderful Copenhagen repræsenterer på det nordamerikanske marked, Arena Destination Marketing, booster opmærksomheden på København hele året og i særdeleshed inden messen, hvor et nyhedsbrev med partnerprofiler og mødekalenderlinks sendes ud til Arena's store MICE-database.

Målgruppe: Mødeagenter/agencies, corporate mødeplanlæggere, internationale foreninger, journalister og bloggere.

Periode: 07. - 09. oktober 2025 (Las Vegas)

Pris: USD 5.500 per mødekalender med én per virksomhed (ekskl. fly og hotel).

Bemærk: Prisen er med forbehold for evt. stigning på max. 10 % afhængig af mulige prisstigninger hos messeudbydere / underleverandører.

Tilmeldingsfrist: 01. februar 2025

Det kræver tilmelding af min. 5 partnere á USD 5.500, for at aktiviteten kan gennemføres.

Kontakt: Cathrine Seidel Tvede cas@woco.dk T: 3355 7445

Inspirationsture/famtrips til København

Afholder man som Meetingplace-partner sine egne inspirationsture/famtrips, så støtter Wonderful Copenhagen gerne op om disse og yder support og ressourcer, hvor det er muligt. Meld gerne datoerne ind til teamet, så vi ikke tilrettelægger famtrips samtidig, og lad os endelig vide, hvis I ønsker support til disse programmer.

Kontakt: Anne Nikolaides ani@woco.dk T: +44 2462 1747



@ Break the Ice Forum



@ Wonderful Copenhagen

Moms og lokal valuta: Alle oplyste priser er ekskl. moms. Wonderful Copenhagen følger gældende lokale momsregler ved salg af ydelser til EU og ikke-EU lande. Hvor priser er angivet i lokal valuta vil omregning til DKK ske på faktureringsdagen.

Orientering omkring andre Wonderful Copenhagen-aktiviteter

Copenhagen Meetingplanner Guide

Wonderful Copenhagen's Business Events team håndterer årligt ca. 500 forespørgsler. Her anbefales Meetingplace-partneres produkter i forhold til kundernes behov. Der linkes til de relevante profiler i Meetingplanner Guiden, derfor skal I huske at holde jeres profil opdateret med nye kontaktoplysninger, tiltag og billeder. Har I spørgsmål, så kontakt teamet.

Kontakt: Zaki Frederiksen Sardest
z fz@woco.dk
T: 3047 3035

Repræsentation på internationale salgsworkshops

Til orientering deltager Wonderful Copenhagen på en række internationale salgsworkshops, hvor ca. 25-40 salgsmøder finder sted per workshop. Her anbefaler Wonderful Copenhagen Meetingplace-partnere i forhold til kundernes behov. Workshops vil i 2025 bl.a. inkludere The Meetings Space, Europe Congress og Break the Ice Forum.

Kontakt: Lene Corgan
lec@woco.dk
T: +44 7380 802 74

Kommunikation og sociale medier

Copenhagen Convention Bureau er aktiv på LinkedIn med det primære formål at markedsføre mødedestination København, herunder Meetingplace-partnere. Dette gøres ved at stille skarpt på relevante historier med fokus på bæredygtighed og andre primære kernefortællinger.

Vi opfordrer Meetingplace-partnere til at dele relevante pressemeddelelser, nyheder og initiativer med vores kommunikationsafdeling. Der hvor det giver mening, tænker vi partneryheder ind i vores kommunikation- og sociale medie strategi. Husk også altid at tage Copenhagen Convention Bureau i jeres egen posts, så vi kan hjælpe historierne på vej.

Kontakt: Marie Dyhr
mdy@woco.dk
T: 2189 7346



Tilmelding til en eller flere af disse aktiviteter gøres via dette link.

Moms og lokal valuta: Alle oplyste priser er ekskl. moms. Wonderful Copenhagen følger gældende lokale momsregler ved salg af ydelser til EU og ikke-EU lande. Hvor priser er angivet i lokal valuta vil omregning til DKK ske på faktureringsdagen.